

İŞKUR'la Hayallerini Gerçeğe Dönüştüren *Girişimci Kadınlar*





JÜLİDE SARİEROĞLU / ÇALIŞMA VE SOSYAL GÜVENLİK BAKANI

Kadın zekâsı ve hassasiyeti dünyayı daha yaşanabilir, daha güzel bir yer kılmaktadır. Bunda elbette ki kadınların zarıflığının, şefkatinin ve sevgisinin etkisi vardır.

Kadınların olmadığı her iş, her alan eksik ve yarım. Hiçbir toplum kadınların katkıları olmadan gelişemez güçlenemez. Kadınların gücünden yararlanan, onları kalkınmanın öncüsü ve öznesi yapan toplumlar gelişmişlik yarışında en önde yer alırlar.

Sayın Cumhurbaşkanımız Recep Tayyip Erdoğan'ın öncülüğünde son 16 yılda kadınlar lehine sayısız düzenleme ve uygulamayı hayata geçirerek, devrim niteliğinde adımlar attık. Her alanda dünyayla yarışan ve koyduğu büyük hedeflere ulaşmak için var gücüyle çalışan Türkiye, kadınların zengin potansiyelini harekete geçirmek için önemli bir vizyon ortaya koymuştur. Bu vizyonun bir parçası olarak, Bakanlığımızca "İş'te kadın güçlü Türkiye" sloganıyla ürettiğimiz ve desteklediğimiz projelerle kadınların enerjisinden en iyi biçimde yararlanmaya gayret ediyoruz. Türkiye'nin her köşesinden gelen başarı öyküleri bu yolculukta motivasyonumuzu artırıyor.

Memleketimizin zengin kaynakları ve yerel motifleri kadınların girişimci ruhlarıyla biçimlendikçe ülkemiz ekonomisine değerli katkılar sunuyor. Bu kitapta azimleriyle hem kendi hayatlarını değiştiren hem

kurdukları işlerle başkalarına ekmek kapısı açan hem de katma değer üreten başarılı girişimci kadınların yolculuklarına şahit oluyoruz.

İŞKUR programlarından yararlanan kadınların küçük bir destekle neleri başarabildiklerini ve bu tür projelerin nasıl güzel girişimlere vesile olduğunu gösteren başarı hikâyeleri bizleri gururlandırarak yeni projeler için teşvik ediyor. İŞKUR'la engelleri aşarak zoru başaran kadınların gelecekte ülkemizin gücünü uluslararası pazarlarda da temsil edeceğine inanıyorum. Bu noktada Bakanlığımız tüm imkanlarıyla kadınların yanındadır.

Hayallerinin peşinden giden ve İŞKUR'un desteğiyle onları gerçeğe dönüştüren kadınların yaptıkları bizleri gelecek adına daha da ümitlendiriyor. Tekstilden turizme, mimariden gıdaya ülkemizde farklı sektörlerde kadın girişimcilerimizin yol hikâyelerini ve onların azimle neleri başarabildiklerini anlatan bu çalışmayı; kadınların potansiyellerinin ortaya çıkarılması ve ülke kalkınmasına yaptığı katkıyı göstermesi bakımından anlamlı buluyorum.

Başarı hikâyelerinin dilden dile dolaşarak başka hikâyelere de vesile olacağı kanaatiyle, aldıkları desteği başarıya dönüştüren tüm kadınları tebrik ediyorum. Bu vesileyle Türkiye gelecekteki büyük hedeflerine Türkiye'nin kadınlarıyla ulaşacağına olan inancımı bir kez daha paylaşmak istiyorum.



CAFER UZUNKAYA / İŞKUR GENEL MÜDÜRÜ

İstihdamın kalbi İŞKUR olarak Türkiye'nin gelişme ve güçlenmesine vatandaşlarımızın iş ve aş sorununun çözülmesine katkıda bulunmak için gece gündüz çalışıyoruz. 2023 vizyonu çerçevesinde Kurumumuza tevdi edilen önemli görevlerin sorumluluğuyla işgücü piyasalarının nabzını tutuyor, istihdam alanında kalıcı ve etkili politikaların oluşturulmasına öncülük ediyoruz.

Türkiye'nin kalkınma ve ilerleme sürecinde kadınlarımızın hayati rolünün bilincinde olan Kurumumuz, Bakanlığımız öncülüğünde kadınlara yönelik uygulanan özel politika ve programlarla bu alandaki potansiyelin harekete geçirilmesi için örnek alınan ulusal ve uluslararası projelere imza atıyor ve başarılı sonuçlara ulaşıyor.

İŞKUR olarak kadınların işgücü piyasalarında yer almadığı toplumlarda kalkınmanın olmayacağı gerçeğiyle hareket ediyoruz. Son 16 yılda özel sektörde işe yerleştirdiğimiz kadınların sayısını 78 kat artırarak 4 binlerden 360 binlere çıkardık. Kurs ve programlarımızla 1 milyon 339 bin kadına mesleki nitelik ve beceri kazandırdık. Kadın istihdamının artırılmasına yönelik özel sektörle protokoller yaptık ve iş birliklerimizi artırdık. Bu çalışmada da güzel örneklerini okuyacağınız kadınlarımıza Girişimcilik Eğitimlerimizle kendi

işlerini kurma desteği sunduk. 2008'den bu yana yaklaşık 180 bin kadını girişimcilik eğitimlerinden yararlandırdık. İşgücü piyasalarına kazandırdığımız kadınların ülkemizin güçlenmesine yaptığı katkıları gururla izliyoruz.

İŞKUR'dan aldıkları destekle hayallerini gerçeğe dönüştüren kadınlarımızın başarı hikâyelerinin yer aldığı bu çalışma bizleri yeni projeler için heyecanlandırmaktadır. Kurdukları farklı işlerle başkalarına da çalışma imkânı sağlayan kadın girişimcilerimiz toplumda farkındalık oluşturarak potansiyelini harekete geçirmekte tereddüt eden kadınlarımıza da örnek olmaktadır.

Kurumumuzun desteğiyle daha güzel şehirler için seramik üreten, yöresel lezzetleriyle kendi işini kuran, ürettiği organik solucan gübresiyle tarımsal verimliliği artıran, baba mesleğiyle engelleri aşan birbirinden başarılı kadınların bu kitapta anlatılan farklı hikâyeleri, Türk kadınının girişimci ruhunu ve azmini ortaya koymasından da önemlidir. Kadınlara sunulan destekler ülkemizin geleceğine yapılan yatırımdır. İŞKUR program ve projeleriyle her zaman kadınların yanında olmaya devam edecektir.



{ Betül Pulat }

*Burdur

> HAYALİNİ İŞKUR'LA GERÇEKLEŞTİRDİ

"İstedikten sonra yapılmayacak hiçbir şey yok, yeter ki yaptığınız işten zevk alın, bildiğiniz işi yapmak çok şey kazandırır. Gelişime açık olun!"

Betül Pulat 1979 İzmir doğumlu. İlk ve orta öğrenimini İzmir'de, lise öğrenimini İstanbul'da tamamladı. Ailesinin maddi imkansızlıkları sebebiyle başarılı bir öğrencilik geçirmesine rağmen eğitimini devam ettiremedi.

Eşinin TSK personeli olması sebebiyle Türkiye'nin bir çok yerinde bulundu. 2000 yılında ikiz kızları dünyaya geldi. Hayali, eşi emekli olduktan sonra iki üç masalık küçük bir çiğ börek-mantı dükkanı açmaktı. O güne kadar hiç çalışmamıştı. Düşük kiralı

bir dükkan tutup denemeye karar verdi. İnternet'ten KOBİ desteklerini araştırırken KOSGEB desteklerini öğrendi ve **İŞKUR**'un açmış olduğu Girişimcilik Kurslarına katılıp Girişimcilik Sertifikası almaya hak kazandı.

Şu anda çalıştırdığı işyerinin kirası, eşinin maaşının yüzde 70'ine denk gelmesine rağmen riski göze alarak 18 Mayıs 2012 tarihinde, ismini kızlarından alan Prenses Çiğ Börek - Manti ve Gözleme Evi'ni açtı.

Çalışmaya tek başına başladı. Müşteriyi karşılama-uğurlama, hijyen kurallarına dikkat ettiği leziz yemekler olduğu sürece başarılı olacağına inanıyordu. Müşterilerinin isteği üzerine sulu yemek de yapmaya başladı.

2013 yılında dükkanını genişletti. İşleri çoğaldıkça halihazırda bulunan personel yeterli gelmediğinden ek personel istihdam etti. Burdur'da yaptığı işten dolayı çok destek gördü. Ahilik haftasında Yılın Genç Kadın Girişimcisi ödülünü aldı.

{ Sate İçin }

*Ankara



> PEMBE PANJUR AÇILDI

13 yaşından beri hayalimdi. Hep kendi işimi kurmak istemiştim. Şimdi keyfimce çalıştığım kendime göre keyifli bir işyerim var: "Pembe Panjur"

Kendimi geliştirmek için hep araştırdım!

İmkanlarımız sınırlıydı. İlkokulu bitirdim; ama ortaokula devam edemedim. 13, 14 yaşlarında el işlerine merak sardım. Örgü, dikiş, nakış vb. işler yaptım hep. Sonra evlendim. Çocuklarımı büyütürken bir yandan da el işi konusunda ne yapabilirim "kim ne yapıyor" diye sürekli araştırma yaptım. Çocuklarıma kumaşını astarını kendim seçip, palto bile diktim. Zaman geçirmek için yaptığım işler çok beğenildi, dikkat çekti.

Facebook'ta 12 bine yakın takipçim var! Evde kendim kişiye özel mutfak

önlüğü gibi küçük el işleri yapmaya başladım. Evden yapıp eşe dosta satıyordum. Sonra baktım epeyce bir talep var, kendi işimi kurmaya karar verdim. Eşim emekli olunca bana destek oldu ve benim hayalim olan Pembe Panjur'u 46 yaşında açabildim. İlk işim yaptığım ürünleri sipariş sahiplerine ulaştırmak için bir çözüm bulmak oldu. PTT ile anlaştım. Böylece yaptığım ürünleri posta yoluyla kişilere ulaştırdığım bir sistem kurdum.

İLO-İŞKUR'un girişimcilik eğitimlerine katılmış oldum. Çok da iyi oldu. Eğitimlerin çok faydasını gördüm. İş nasıl kurulur, nasıl yönetilir hepsini öğrendim. Önce küçük bir dükkan

tuttum. Boş dükkana gelip oturup hayal kuruyorduk eşimle. Şöyle yaparsız, böyle yaparsız diye. Sonra evden eşyalar getirdim. Buradaki herşeyi kendim düşünüp yaptım. Dikiş-nakış dükkanlarını inceledim ne yapmışlar, nasıl vitrin yapmışlar diye. 6 aydır çalışıyoruz. 2 kişiyiz. Ankara'nın her yerinden iş geliyor. Dikiş üzerine herşeyi yapıyorum burada. İşimi çok severek yapıyorum.

Tam hayal ettiğim gibi bir işyerim oldu!

"Evdeyken hep hayal kurardım. Küçük bir işyerim var. Burası tam da hayal ettiğim gibi bir yer oldu. Çok memnunum. İyi ki de yapmışım".



HÜKÜMLÜ BİR KADINDI, VAZGEÇMEDİ İŞKUR İLE HAYATA YENİDEN BAŞLADI

“İnsanlık var oldukça gıdaya ihtiyaç duyacak. Bunun da organik yollarla temin edilmesi son dönemde daha da önem kazandı. Bu alanda hizmet vererek insanlara faydalı bir iş yapmaktan mutluluk duyuyorum”

*Denizli

{ Mükerrerem Güleç }



Mükerrerem Güleç, 1972’de Denizli’de dünyaya geldi. Liseyi bitirdikten sonra 17 yaşında evlendi. Bu evlilikten bir oğlu dünyaya geldi. 15 yıl sonra eşinden ayrıldı. Butik üzerine kendi işini kurdu. Ticari yönden yaşadığı bir sıkıntı nedeniyle 2009 yılında cezaevine girdi; 2016 yılının Eylül ayında denetimli olarak tahliye oldu.

Cezaevindeki konferanslarda İŞKUR’un topluma kazandırma projesi kapsamında eski hükümlülere yönelik hibe desteği olduğunu öğrenmişti. Tahliye olduktan bir hafta sonra İŞKUR’a başvurusunu yaptı. Önce İŞKUR aracılığıyla Girişimcilik Eğitim Sertifikasını aldı. Girişimcilik eğitimi sırasında eğitim veren hocanın sunduğu önerilerden “Organik Solucan Gübresi Üretmek” ile ilgili işin yapılabilir olduğunu düşündü. Daha sonra konu ile ilgili Türkiye genelinde yapılan işler ve ihtiyaç sahasını araştırdı. İnsanlık var oldukça gıdaya ihtiyacı olacağını, bunun da organik yollarla

yapılması son dönemlerde daha da önem kazandığını ve insanlara faydalı bir iş yapmaktan duyacağı mutluluk ile birlikte işinde başarılı olacağını düşünerek bu sektöre yatırım yapmaya karar verdi.

2016 yılının Eylül ayında tahliye olan Güleç, Ekim ayında projesini hazırlayarak Denizli İŞKUR’a sundu. 2017 yılı Mart ayında Proje Destek Hibesi İŞKUR tarafından onaylandı. Hibe kapsamında 160 bin adet Solucan, Solucan Gübre Eleği Makinesi, Solucan Üretim Kasalarını aldı ve M&U adındaki işletmesini kurdu. 1.5 yıl içinde 160 bin olan solucan sayısı 3 milyona ulaştı. Solucan maması ve solucan satışı yaparak kazancını artırdı, ve devlete olan 4 bin liralık vergi borcunu ödedi. Ardından organik gübre kullanarak sebze üretti. Ayrıca katma değeri çok yüksek olan Organik Sıvı Solucan Gübresi üretimine başladı. Antalya, Manavgat, Serik bölgelerinden siparişler aldı. Aydın’ın Söke ilçesindeki pamuk üreticilerine satış yaptı.





{ Filiz Altun }

*İstanbul

Filiz Altun 1985 doğumlu. Küçükken geçirdiği menenjit hastalığı nedeniyle yüzde 40 engeli bulunuyor. Kendi ayakları üzerinde durmak için kolları sıvayan Altun “İŞKUR’un engellilere yönelik faaliyetlerini takip ediyor, televizyonda zaman zaman haberlerini görüyordum. Baba mesleği olan dekoratif perde yıkama tamir ve bakımı-kuru temizleme işiyle ilgili bir projem vardı. Konuyu hemen abime açtım. Başta maalesef kabul etmedi. Yapamayacağımı, zorlanabileceğimi söyledi; fakat ısrarlarım neticesinde kendisine kabul ettirmeyi başardım. Daha sonra İŞKUR’a gittim. Orada bir eğitim aldıktan sonra iş yerini açtık. Ardından yine İŞKUR’dan yetkililer gelip gördüler ve böylelikle bu maceraya başlamış olduk” diyerek engelleri aşan hikayesini özetliyor.

Altun’un gelecekteki hedefi; “Bizler Türk insanı olarak genelde çalışkan bir toplumuz”. Buradaki hedefimiz başta engellilerin de bir şeyler başarabildiğini göstermek. Vatanımıza milletimize hayırlı bireyler olarak hizmet etmek, istihdam sağlamak en büyük gayemiz. Cumhurbaşkanımız nasıl bir dakika durmuyor devamlı çalışıyorsa bizler de onu örnek alarak faydalı bir şeyler yapmak için çalışıyoruz ve çalışmaya da devam edeceğiz.

Son olarak engelli bireylere seslenen Altun, cesaretli olmalarını, tüm engelleri cesaret sayesinde aşabileceklerini belirtiyor ve ekliyor: “Öncelikle adım atmak gerekiyor. Siz bu adımı attığınızda gerisi mutlaka geliyor. Kısacası benim zihnimde engel diye bir kavram yok; yapamayan, edemeyen gibi şeyler var”

> ENGELLERİ BABA MESLEĞİYLE AŞTI

“Öncelikle adım atmak gerekiyor. Siz bu adımı attığınızda gerisi mutlaka geliyor.”

{ Nermin Özden }

*İstanbul



> RİSK ALDI VE BAŞARDI

“Ülkemizde her bir köşede döner dükkânıyla karşılaşmak mümkün. Rakipleriniz çok fazla. Ama buna rağmen “Risk almadan bir şey başarmak mümkün değil” diye düşünüyorum. Mutlaka risk almalı herkes.”

Nermin Özden 1972 doğumlu. Şeker, guatr, kısmi görme rahatsızlıklarından kaynaklı engeli bulunuyor. Uzun zamandır İstanbul’da yaşıyor. Eşiyle birlikte bir dükkân açıp 17 sene çalıştırdı.

Geçmişteki iş tecrübesinden yola çıkarak **İŞKUR**’a başvurdu. Girişimcilik Eğitim Proqramına katılarak sertifikasını aldı. Hazırlayıp sunduğu proje kabul gördü ve böylelikle yeniden iş dünyasına adım attı.

Açtığı fast food dükkânı birçok gıda türüne ev sahipliği yapıyor. Müşterilerinin istekleri doğrultusunda hizmet vermeye çalışıyor. Döner, hamburger, tost, patates gibi yiyeceklerin yanı sıra çorba, pilav, kuru fasulye gibi ev yemeklerini de müşterilerinin hizmetine sunuyor.

Nermin Özden girişimci adaylarına yönelik şu önerilerde bulunuyor:

“Ülkemizde girişimcilik aslında çok zor, hele de engelliyseniz bu zorluk bir kat daha artıyor. Bir de bizim yaptığımız iş açısından düşünürseniz, yani fast food açısından bakarsanız, daha da katlanıyor zorluk diyebilirim. Takdir edersiniz ki artık ülkemizde her bir köşede döner dükkânıyla karşılaşmak mümkün. Rakipleriniz çok fazla. Ama buna rağmen risk almadan bir şey başarmak mümkün değil diye düşünüyorum. Mutlaka risk almalı herkes.”



> 10 ÇOCUK ANNESİ ŞİMŞEK'İN BÜYÜK BAŞARISI

"Elinden iş gelen hanımlar durmasın. Bilsedim; 20 yaşında buraya gelir, bu işi yapardım. Erken gelmediğim için çok pişmanım."

{ Gülhan Şimşek }

*Sivas

44 yaşındaki Gülhan Şimşek evli ve 10 çocuk annesi. Sivas'ın Yıldızeli ilçesinden şehir merkezine taşındıktan sonra oldukça zor günler geçirmiş. Yaşadığı maddi sorunlar nedeniyle bir dönem komşularının desteğiyle hayata tutunmuş.

Bir gün komşularının verdiği 100 liraya aldığı gözleme sacı hayatında dönüm noktası olmuş. Önce evinin balkonunda yaptığı gözlemeleri satan Şimşek, komşularının dumandan rahatsız olması nedeniyle bir dükkan açmaya karar vermiş. Çalışma ve İş Kurumu Sivas İl Müdürlüğüne başvuran Şimşek, Kurumumuzun düzenlediği Girişimcilik Eğitim Programına katılmış. Programı tamamladıktan sonra KOSGEB'ten aldığı hibe desteğiyle kendi iş yerini açmış. İşlerinin iyi gittiğini belirten Şimşek'in kadınlara bir de mesajı var: "Akdeniz ateşi hastası iki kızım var. Kızlarımı zaman zaman kente hastaneye götürüyordum. Zorluk yaşadığım için eşimi ilçede bırakarak çocuklarımla kent merkezine taşınmaya karar verdim. Ekonomik açıdan sıkıntılar yaşadım. Babama ait küçük bir evde mahalle sakinlerinin verdiği 100 lirayla bir sac aldım ve gözleme yapmaya başladım. Bir sac alarak çıktığım bu yolda şimdi kendi işimin patronuyum. Bu süreçte İŞKUR ve KOSGEB bana yardımcı oldu. Kendi dükkanımı açtım. Ispanaklı, patatesli, peynirli gözleme yapıyorum. Elinden iş gelen hanımlar durmasın. Bilsen; 20 yaşında buraya gelir, bu işi yapardım. Erken gelmediğim için çok pişmanım."

{ Hayat Aslı Bilgin }

*İstanbul



> ŞEHİRLER SERAMİKLE DAHA GÜZEL

17 yaşından beri hem okuyor hem çalışıyorum. Mimari projelere yeni bir soluk getirmek, seramiği büyük projelerle buluşturmak için çabalıyorum. 2h benim sığınağım... Burada bir yandan seramik eğitimi verirken bir yandan da büyük projelere imza atmak için çalışıyorum.

Çok meraklı, çok çalışkandım...

İstanbul doğumluyum. Ailenin tek çocuğuyum. Babam Makina Mühendisi idi. Kitap okumayı çok sevdi. Bana da aşıladı bu sevgisini. Babamın okuduğu her şeyle ilgilenirdim. Okuma, araştırma merakı kendimi bileli vardı ve bu durum hiç değişmedi. Düz lise okumak istemeyince işler karıştı. Güzel Sanatlar Lisesi'ne gitmek istiyordum aslında ama benim dönemimde böyle bir bölüm yoktu. Ben de bilerek ve isteyerek Haydarpaşa Teknik Lisesi Elektrik Bölümü'nü seçtim. 29 erkek arasında tek kız öğrenci bendim. Çok çalışkandım. Bilişsel merakı fazla yüksek bir öğrenciydim. Marmara Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi'nde Cam ve Seramik okudum. Resim Ana Sanat Dalı'nda Yüksek Lisans yaptım. Önemli sanatçılarımızın atölyelerine gittim. Jale Yılmazbaşıer'den mimari seramik'i, Tankut Öktem'den heykel'i öğrendim. Fotoğrafa

çok büyük bir merakım vardı. "Plastik Sanatlarda Yapıta Dönüşen Fotoğraf" konulu bir tez yazdım.

17 yaşından beri çalışıyorum. İlk şirketimi 18 yaşında kurdum ve iş yapmaya başladım. Öğrenci iken okuldan kaçıp kaçıp kendi düzenlediğim organizasyonları yapıp para kazanırdım. "Amatör ruhlu büyük işler yapan iş kadını" diyorlardı bana. Çok hoşuma gidiyordu. Sonra işler büyüdü, yoğunluk arttı ve ben yetişemez oldum. Bir karar vermem gerekiyordu ve ben de eğitimimi tamamlamaya karar verdim. Akademiye döndüm. Yüksek lisansımı yaparken eşim ile tanıştım. Evlendikten sonra da büyük markaların sanat ve tasarım bölümlerinde çalıştım. Özel koleksiyonlar hazırladım. Seramik sektörü çok dar bir sektör. Bir kaç farklı yerde çalışınca iş hayatınızda bir sıkışma oluyor ve çalışacak yer bulamıyorsunuz. Sonuçta ben de kendi işimi kurmaya karar verdim.

Hedefim; şehir seramikleri yapmak...

ILO-İŞKUR'un "Kadınlar İçin Daha Çok ve Daha İyi İşler" Projesi kapsamında girişimcilik eğitimlerine son yarım saatte başvuru yapabildim. İyi ki de yapmışım. Eğitimlerde işletme bilgisi edindim. Doğru maliyet hesabı yapmayı, ileriye dönük somut hedefler koymayı, fikri projelendirmeyi öğrendim. Bu bilgilerle ikinci kez şirket kurdum. 2h işte böyle kuruldu ve bu sefer daha sağlam, daha kendinden emin bir şirket yolculuğu başladı benim için. Atölyemde hem seramik dersleri veriyor, hem de kendi geliştirdiğim projeleri hayata geçirmeye, mimari projelere seramiğin girmesini sağlamaya çalışıyorum. Hedefim bir gün şehir seramikleri yapmak. "Hayalim bir gün gerçek değerini bulan işlere imza atmak. Bunun için aklım, sabrım, fikrim var. Bir gün mutlaka olacak. Biliyorum.

{ Belgin Büber }

*İstanbul

Bir yerden başlamak zorundaydım...

1972 Malatya doğumluyum. Malatya Lisesi'nden mezun oldum. Genç yaşta evlendim. 21 yaşında bir oğlum, 19 yaşında bir kızım var. 2010'da eşimden ayrıldım. Ayrıldıktan sonra Malatya'da yaşamak istemedik. Çocuklarımla İstanbul'a taşındım. Önceleri çekincelerim, korkularım vardı. Ne yapacağım, nasıl geçineceğim, çocuklara nasıl bakacağım diye düşünüyordum. Büyükşehirde ayak uydurmak kolay değildi ama bir yerden başlamak zorundaydım.

Aklımda hep yemek işi vardı. Önce akrabalarımızın yanında bir butikte çalıştım.

Butiğin bütün sorumluluğunu üstlendim. Benim için çok iyi bir deneyim oldu ama aklımdaki iş tekstil değil yemek yapmaktı. Malatya'da da pekmez, sarma gibi ev ürünleri yapıp satıyordum. Farklı mutfakları tanımak için butikten ayrılıp Taksim'de çeşitli restoranlarda çalıştım. Bir süre sonra bu deneyimlerimi artık kendim için kullanayım, kendi işimi kurayım diye düşündüm.

Hedefim büyük bir yemek şirketi olmak.

Bütün bu süreçlerde halam bana çok destek oldu. O yüzden işyerimin adını da Halamın Yeri koydum. Şimdi burada ikimiz birlikte çalışıyoruz. Hedefim bir gün catering firması olmak.

Eğitimler bana güç verdi.

ILO-İŞKUR'un girişimcilik eğitimleri benim için çok iyi bir fırsattı. Özgüven aşladı bana. Farklı noktalardan bakmayı öğretti. Yeni insanlar tanıdım eğitimler sırasında. Benim gibi iş kurmak isteyen kadınları, onların azmini gördüm. Bu bana güç verdi. Sakin bir yapım var ama kafama koyduğum işi mutlaka yaparım. Halamın Yeri benim kendi işim ve ben her işe koşturuyorum burada. Farklı bir çok sorumluluğu üstleniyorum ve her işimi kendim yapıyorum ve bu da çok hoşuma gidiyor. Kendimi daha güçlü hissediyorum.

> KADIN DAYANIŞMASI: HALAMIN YERİ

"Malatya'dan İstanbul'a geldiğimde ne şehri tanıyor ne de iş dünyasını biliyordum. Halam ile elele vererek yeni bir başlangıç yaptık. Halamın Yeri, şimdi lezzetli yemekleri ile misafirlerini ağırlıyor"



> SUİT TALKS İLE PROFESYONELLER İÇİN ORGANİZASYONLAR

Satış, reklam, organizasyon... Yaptığım iş için gereken önemli üç ayrı iş kolu. Hem bu alanlara hakim hem de yüksek bir enerjiye sahibim. "Suit Talks" ile yöneticilere yönelik profesyonel sektörel seminer, konferans ve organizasyonlar düzenliyor, yaratıcı etkinlik yönetimi yapıyorum.

İstanbul'da doğdum büyüdüm. Kadir Has Üniversitesi İşletme Bölümü mezunuyum. Satışı ve müşteri ile etkili iletişimi öğrenmek için mağazalarda çalıştım. Bir süre mesleğimle doğrudan ilgili olan reklam ajanslarında çalıştım. Dil eğitimi için 1 yıl yurtdışında yaşadım. 3 yıl çeşitli organizasyon şirketlerinde çalıştıktan sonra yapı alanında hizmet veren kurumsal bir şirkette görev aldım. 7 yıllık iş deneyiminin ardından kendi işimi kurmaya karar verdim. Sürekli takım elbise, ceket giyen yöneticilere hizmet verdiğimiz için Suit Talks ismini verdiğimiz şirketi Eylül 2017'de kurdum. Şuanda ağırlıklı olarak yapı

sektörü için seminer, etkinlik, temalı organizasyonlar vb. işler gerçekleştiriyoruz. İçerik geliştiriyor, tasarım ve organazasyon yapıyoruz. Aslında yaptığımız iş, yaratıcı etkinlik yönetimi. Daha şimdiden 3 kişiye istihdam sağladık. Bir de iş ortağım var. İş gerçekleştirme noktasında hizmet ve ekipman tedarikçilerimiz var. Sektörel araştırmalar yapıyor, kendi konferans serilerimizi üretiyoruz. Biletli etkinlikler düzenliyor, sektör çalışanlarını bir araya getiriyoruz.

2018 için sözleşmesi olan 4 işimiz var. Beklediğimizden daha iyi gidiyor; ama çok çalışıyoruz. Bundan da çok memnunuz. Çalışma arkadaşlarımızla üretiyor, işi birlikte büyütüyoruz.

5 kişilik bir ekibiz, işe göre 20-25 kişilik ekiplerle çalışıyoruz.

Çözüm odaklı yaklaşıyorum. Kendimi hayal gücü geniş ve yaşam enerjisi yüksek biri olarak görüyorum. Çevremdeki insanlar da öyle tanımlar beni. Hep kendi işimi yapmak istemiştim. **ILO-İŞKUR**'un "Kadınlar İçin Daha Çok ve Daha İyi İşler" Projesi sayesinde bu hayalimi gerçekleştirmem için imkan sağlandı. Eğitimler, mikro hibe destekleri beni hayallerime kavuşturdu. Doğrusunu isterseniz **ILO İŞKUR** işbirliğinde kadınlara özel bir proje var dediklerinde beni bu kadar destekleyecek bir proje ile tanışacağımı hiç düşünmemiştim.

*İstanbul

{ Burçin Cevher }



> ZORU SEVMEK

İş başa düşünce aile geleneği olan işimizi ayağa kaldırmak için kolları sıvadım. Herkes "erkek işi" dedi aldırmadım. Daha geniş kitlelere ulaşmak için çalışıyorum.

{ Gül İşçılanmak }

**Bursa*

En iyisi bildiğim işi yapmak 19 yaşında komşumuzun oğlu ile görücü usulu evlendirildim. İki kızım var. Büyük kızım evli. Eşim Bursa Büyükşehir Belediyesi'nde Trafik Bölümü'nde çalışıyordu. Erken emekli olunca trafik levhası yapan bir atölye kurdu. Uzun yıllar birlikte çalıştık. Beraber bütün işi yapıyorduk. Ben işin her ayrıntısını öğrendim. 2 yıl kadar önce eşim vefat etti. Birbirine çok bağlı bir aileydik. Çok zor zamanlar geçirdik. Atölye kapalı kaldı. Uzun süre kendime gelemedim. Sonra bir gün dedim ki "Gül ne yapıyorsun sen? Toparla kendini. Çocukların var. Ayakta durman lazım" Sonra tabii iş başa düştü. Ne yapayım diye düşünürken "en iyisi bildiğim işi yapmak" dedim ve eşimin işini ayağa kaldırmak için kolları tekrar sıvadım. KOSGEB desteklerini araştırırken **İŞKUR**'dan, kadınlar için bir program olduğunu, **İLO-İŞKUR** ortak projesi kapsamında eğitim alabileceğimi söylediler. Katıldım, eğitimlerde çok şey öğrendim. 8 aydır işimin başındayım. Kızlarım, damadım hep birlikte gayret ediyor ayakta durmaya çalışıyoruz.

Ben zoru severim. Kadın işi, erkek işi diye ayırmam. 22 yıldır araba kullanıyorum. Her işe koşabilirim. Yeter ki yapabileceğime inanayım. Yapamayacağım işe girmem, girdiğim işi de mutlaka başarırım. Bence kadın isterse başaramayacağı şey yoktur. Hedefim işimi büyütmek, daha geniş kitlelere ulaşmak.

{ Emel Yurtvermez }

*İstanbul



> ENGELLERİ İŞKUR'LA AŞTI

“Emel Yurtvermez hedefleri doğrultusunda çalışan biri olarak genç işsizlere asla korkmamalarını tavsiye ediyor. Cesaretin başarıyı getirdiğini, engelli olmanın ise bir işi başarmaya kesinlikle engel olmadığını söylüyor”

24 Haziran 1992 İstanbul doğumlu Emel Yurtvermez Tekerekli sandalye kullanmamak için haftada iki kez fizik tedavi görmüş. Bu sebeple yaptığı birçok iş görüşmesi olumsuz geçmiş. Yaşadığı olumsuzluklar bir acente firmasında otobüs bileti satmaya başlamasıyla değişmeye başlamış. İşini severek yapan Yurtvermez, bir süre sonra insanların “Tatil satıyor musun, bu yaz nereye gitsek” gibi sorularıyla karşılaşmış. Bu tür soruların gelmesi onda farklı duyguların oluşmasına ve yeni fikirlerin doğmasına yol açmış.

Kendi acente firmasını açmak isteyen Yurtvermez, bu düşüncesini hayata geçirebilmek için İŞKUR'un yolunu tutmuş.

Bundan sonrası ise Yurtvermez'in kendi anlatımıyla şu şekilde gelişmiş: “Girişimci olmak için KOSGEB'i duymuştum. Biraz sordum soruşturdum ve önüme İŞKUR çıktı. Öğrendim ki İŞKUR'un engellilere yönelik hibe programı varmış. Detaylı bir araştırmanın ardından konuyu ailemle istişare ettim. Onların bu süreçte devamlı destek olmaları bana daha da inanç verdi ve İŞKUR'un

sitesine girerek kursa başvuru yaptım. Mülakat sürecinin ardından sonunda kursa başladım. Yaklaşık iki hafta gibi kısa bir sürede kursumuz bitti ve sertifikalarımızı aldık. Daha sonra projemi sundum ve sonunda destek olarak turizm sektörüne girmiş oldum. Kendi turizm acentemi 19 Ocak 2016'da açtım. Burada çok çeşitli sektörlerle hizmet veriyoruz. Yurt içi, yurt dışı turlar, otellere rezervasyonlar, çeşitli operatörlerin acenteliğini yapıyoruz. Bunların yanı sıra birçok okulun, şirketin özel gezilerini organize ediyoruz.”

{ Emine Çetin }

*Afyonkarahisar

Ben Emine Çetin. 40 yaşındayım. Her şey İŞKUR'a ilk adımı atmamla başladı. Afyonkarahisar'da Kurumun düzenlediği girişimcilik kursuna katıldım. Daha sonra KOSGEB'den aldığım hibe desteğiyle kendi oto yıkama tesisimi açtım. Şu an aile bütçeme katkı sağlayabildiğim için kendimi çok mutlu hissediyorum.

İşçilikten Patronluğa...

Makine ressamlığı bölümünden mezun olmama rağmen uzun yıllar sanayide çalıştım. 2007 yılından beri işsizdim. Kendi işimi kurmak için 2016 yılında İŞKUR'un açtığı girişimcilik kursuna katıldıktan sonra sertifikamı alarak devlet desteklerini araştırdım. Uygun bütçeyle yapabileceğim ve yabancı olmamı oto yıkama işi bana çok cazip geldi. Afyonkarahisar'da oto yıkama sektörüne kadın elinin değmesi gerektiğini düşündüm. Yaklaşık 1.5 yıldır oto yıkamacı olarak şehrimize severek hizmet veriyorum.

Arabaları Çok Seviyorum

Bu işi yapmaktan büyük mutluluk duyuyorum. Arabaları çok seviyorum. Tüm kadınların oto yıkama mesleğini çok rahat yapabileceğine inanıyorum. Bana göre bu sektör normal bir iş hayatından daha renkli. Çok farklı insanlarla karşılaşıyorsunuz. Bana çok zevkli geliyor bu iş. Hedefim, ilerleyen dönemde iş yerimi büyütmek. Arabaların motor, kaporta bakımlarına da el atacağım. İşyerimi seramik kaplama, film takma, göçük düzeltme gibi kapsamlı bir servise dönüştürmek istiyorum.

İşin Güzelliğini Görenler Devamlı Müşterimiz Oluyor

Oto yıkama için dükkânıma gelen erkek müşteriler beni gördüklerinde değişik tepkiler gösteriyorlar. Sonrasında işin temizliğini ve güzelliğini görenler devamlı müşterimiz oluyor. Sürekli gelen müşteri portföyüm var. Bunların yanında yeni müşteriler de gelmeye devam ediyor. Bir kadın olarak bu işin üstesinden geliyorum. Bütün kadınların istedikten sonra yapamayacağı ve beceremeyeceği iş yoktur. Ben bütün kadınlarımıza güveniyorum."

ARAÇLAR ARTIK PİRİL PİRİL!

İŞKUR'un düzenlediği girişimcilik kursuna katılarak hayalimdeki işyerinin sahibi oldum. Gelecekte oto yıkamanın yanı sıra araçların motor ve kaporta bakımlarını yapmayı hedefliyorum.

İŞKUR ARTIK ÇOK DAHA YAKININIZDA VE YANINIZDA

İŞKUR'A ERİŞİMİ HER ANLAMDA KOLAYLAŞTIRDIK

Kurumumuz; hizmet kalitesi ve çeşitliliği ile işsizlikle mücadelede etkin rol oynayan, işgücü piyasasında öncü ve saygın bir kurum olma vizyonunu, teknolojik yenilikleri yakından takip ederek ve anında uygulamaya koyarak gerçekleştirmeyi ilke edinmiştir.

İŞKUR'a kayıtlı iş arayan ve işverenlerin kullanımına sunulan; İŞKUR Web Sitesi, İŞKUR İnternet Şubesi, mobil uygulamalar ve online diğer hizmetler modern Bilgi Teknolojilerine uygun olarak geliştirilip tüm vatandaşlarımızın hizmetine sunulmuştur.

4447587
İŞKUR

İletişim Hattı

ALO
170

Bilgi Danışma Hattı

 /TurkiyelsKurumu

 /TurkiyelsKurumu

www.iskur.gov.tr